



Twój Bank

ISSN 1899-9204

Nr 3/18/ listopad 2013

Czasopismo klientów Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie

Po Zebraniu Przedstawicieli

Rozmowa z Józefem Grzegorkiem, przewodniczącym Rady Nadzorczej RBS w Lututowie.

■Panie Przewodniczący, po rozmowie z „Twoim Bankiem” przed ponad rokiem mówił Pan, że wchodząc w drugi etap kryzysu Bank musi stawić mu czoło w interesie klientów.

Potwierdzam to, co powiedziałem wtedy i myślę, że tak się dzieje.

■Tegoroczne Zebranie Przedstawicieli pozytywnie odniosło się do wyników, jakie osiągnął Bank w minionym roku, zapożyczonym jako trudny.

Gospodarka rządzi się cyklami, nad którymi nikt na świecie jak dotąd nie zapanował. Można je jedynie łagodzić lub pogłębiać złymi decyzjami. W miniony rok wchodziliśmy, tak jak w obecny, z obawami,

dokończenie na str. 2



**Rejonowy Bank Spółdzielczy
w Lututowie**

www.rbs.lututow.pl

Bank, któremu możesz zaufać

Sprawdź, jak

DOBRY KREDYT

udzieli się Tobie



**KREDYT GOTÓWKOWY
„DOBRY KREDYT”**

0% PROWIZJI

Do wygrania Atrakcyjne nagrody!

Każde 1000 zł udzielonego kredytu stanowi jeden udział w losowaniu atrakcyjnych nagród. Szczegółowe warunki loterii zawiera Regulamin loterii promocyjnej „Kredyt czy lokata”, dostępny na stronie internetowej www.rbs.lututow.pl oraz w placówkach Banku.

Przykład reprezentatywny dla kredytu gotówkowego „Dobry Kredyt” na dzień 28.10.2013 r.: kwota udzielonego kredytu 4 000,00 zł, całkowita kwota kredytu 4 000,00 zł, okres kredytowania 24 miesiące, roczne oprocentowanie nominalne 9,75%, kwota odsetek 404,49 zł, prowizja za udzielenie kredytu 0 % kwoty udzielonego kredytu, koszt zabezpieczenia kredytu 0,00 zł, przy przyjęciu wyżej wymienionych parametrów RRSO wynosi 10,20 %, całkowita kwota do zapłaty, stanowiąca sumę całkowitej kwoty kredytu oraz całkowitego kosztu kredytu wynosi 4 404,49 zł.

Ostateczne warunki kredytowania uzależnione są od wyniku oceny zdolności kredytowej Klienta, daty wypłaty kredytu oraz terminu regulowania zobowiązania kredytowego.

Promocją objęte są kredyty gotówkowe udzielone na warunkach promocji pod nazwą „Dobry Kredyt”, co do których w okresie od 28 października do 31 grudnia 2013 roku złożone zostaną wnioski kredytowe oraz zawarta zostanie umowa kredytowa.

ZAPRASZAMY!

pomimo doświadczeń pierwszej fali kryzysu. W tej sytuacji wyniki osiągnięte w 2012 roku nas satysfakcjonowały. To efekt pracy zarówno Zarządu Banku, jego kadry kierowniczej, jak i całej załogi.

■ Ten rok będzie trudniejszy?

Na pewno tak. Niskie stopy procentowe zmniejszają atrakcyjność lokat, zmniejszają też zysk pochodzący z oprocentowania kredytów. Trzeba też wziąć pod uwagę fakt, że znaczna część kredytów udzielanych przez Bank to kredyty preferencyjne, też dosyć nisko oprocentowane i w znacznie mniejszej wysokości dofinansowane przez agencje rządowe niż w ubiegłych latach. Bank w tej sytuacji nie zasypia gruszek w popiele. Przygotowywane i wdrażane są nowe produkty. Cały ten trudny czas wykorzystywany jest również na podnoszenie wiedzy pracowników.

Na tegoroczny efekt Banku będzie także miała wpływ systematycznie zmniejszana wysokość stopy procentowej, ogłaszanej co kwartał przez Radę Polityki Pieniężnej.

■ Czy dotychczasowy stan gospodarki ma też wpływ na efekty osiągnięte przez klientów?

Na pewno tak i w zauważalnym zakresie. Zmniejsza się zapotrzebowanie na kredyty, zwiększają tendencje oszczędnościowe.

Bank, a w szczególności bank spółdzielczy, istnieje po to, by pomagać klientom w sytuacji trudnej dla gospodarki. Banki spółdzielcze dowiodły tego w czasie pierwszej fali kryzysu. Wstrzymywanie inwestycji, ograniczanie produkcji opóźnia start i efekt gospodarczej hossy. Dlatego od lat budujemy pozytywne relacje z naszymi klientami. Do takiego postępowania zobowiązuje nas także ponad 100-letnia tradycja Banku.

■ Banki spółdzielcze czekają w najbliższym czasie duże zmiany.

Tak. Wynikają one z konieczności dostosowania całego sektora do unijnych dyrektyw, czego domagają się krajowe organa nadzorcze. Tak naprawdę nikt jeszcze do końca nie wie, jaki ostateczny wyraz będą miały owe wymuszone rozwiązania. Nam chodzi o to, by zmiany dotyczące banków spółdzielczych były zgodne z zasadą proporcjonalności i nie naruszały w wyraźny sposób samorządności banków spółdzielczych, lokalnych instytucji finansowych. Mam nadzieję, że zwycięży zdrowy rozsądek, a obserwowane pierwsze symptomy poprawy sytuacji gospodarczej szybciej przeniosą się na lokalne rynki i będą odczuwalne dla klientów Banku. Wszystkie te uwarunkowania uwzględniliśmy opracowując kierunki działania Banku w tym roku.

■ Finansowanie rolnictwa to jeden z głównych obszarów działalności Banku. Ten sektor gospodarki również przeżywa trudny okres.

Rzeczywiście, rolnicy to kluczowa grupa partnerów Banku, którzy znaleźli się w wyjątkowo trudnej sytuacji. Niezrozumiały spadek cen skupu zbóż i rzepaku, często nie pokrywający kosztów produkcji, przy nieuwzględniającym wzroście cen środków ochrony roślin i nawozów, może zachwiać niejednym dobrym gospodarstwem. Nie wiemy jeszcze, jaki to w rezultacie będzie miało wpływ na efektywność gospodarstw zajmujących się hodowlą. Zapyta pan pewnie, jaka w tym przypadku jest rola Banku?

Mimo że bank spółdzielczy nie tworzy polityki rolnej, warunków i cen, w ramach których muszą funkcjonować rolnicy, to będzie prowadzić otwartą politykę kredytową wobec swoich członków i klientów. Ograniczać ją mogą jedynie brak zdolności kredytowej, obowiązujące bank przepisy oraz stan środków przeznaczanych na kredyty.

**Điękuję za rozmowę.
Andrzej Malanowski**

Prezes Ryszard Lorek

o najważniejszych zadaniach Zrzeszenia wobec banków spółdzielczych.

Trzeba działać z rozmysłem

Właśnie ruszyła w mediach duża kampania reklamowa bankowości spółdzielczej, zrealizowana wspólnie przez Spółdzielczą Grupę Bankową i Bank Polskiej Spółdzielczości. Nasze usługi są pokazane jako interesująca przeciwwaga dla konkurencji. „W kampanii stawiamy na wspólne działania na rzecz łączących oba zrzeszenia idei spółdzielczości. Naszą rolą jest integracja i ułatwienie funkcjonowania poszczególnych banków” — tłumaczy Ryszard Lorek, prezes zarządu SGB-Banku S.A. — „Jedną z ważniejszych kwestii we współpracy z bankami spółdzielczymi, która ma zwiększyć ich konkurencyjność, będzie udoskonalenie usług świadczonych przez bank zrzeszający — dotyczy to zarówno jakości, jak i warunków cenowych. Poza tym zakres naszych usług będzie się systematycznie powiększać — banki sygnalizują, że niektóre pracochłonne, specjalistyczne czynności mogą z powodzeniem zostać wykonane przez bank zrzeszający, co będzie także korzystne z uwagi na tzw. efekt skali. Dzięki temu banki spółdzielcze będą mogły poświęcić znacznie więcej czasu na bezpośrednią obsługę klientów, skupić się na rozwoju biznesu”.



To nie jedyne działania, które Zrzeszenie podejmie w najbliższym czasie. „Chcemy udzielać odpowiedniego wsparcia bankom spółdzielczym w procesach ich dostosowywania się do regulacji i rekomendacji KNF — mówi prezes Ryszard Lorek. — Inaczej banki spółdzielcze, działając autonomicznie i niezależnie, nie mogłyby zaimplementować zaleceń równie skutecznie jak korporacyjny bank”.

„Banki korporacyjne coraz odważniej zaczynają szukać klientów w mniejszych miejscowościach i docierają do tradycyjnie obsługiwanych przez nas segmentów, stając do bezpośredniej konkurencji z bankami spółdzielczymi. Naszą rolą jest dostarczanie bankom Grupy SGB rozwiązań modelowych zarówno jeśli chodzi o produkty, jak i inne elementy ważne w procesie funkcjonowania banku np. systemy informatyczne” — przekonuje prezes Lorek. I przypomina, że „w wielu przypadkach banki spółdzielcze są w czołówce we wdrażaniu najnowszych rozwiązań technicznych i produktowych”.

Przykładem jest wprowadzona 1 lipca br. technologia 3D Secure, która wydatnie wzmacnia bezpieczeństwo transakcji w Internecie. Innym dowodem innowacyjności bankowości spółdzielczej jest gwarancja de minimis plus, przy której do oferowanej przez BGK gwarancji de minimis dodajemy poręczenia lokalnych funduszy poręczeniowych. To oznacza, że przedsiębiorca może uzyskać gwarancję i poręczenie nawet na 80 proc. zaciąganego kredytu.

„Stawiamy na nowe technologie, takie jak rozwój bankowości internetowej czy biometria, nie wspominając o płatnościach bezstykowych czy systemach

dokończenie na str. 6

Wyroby jak za dawnych lat



Siedziba zakładu

W Popielinie w gminie Lututów funkcjonuje duży zakład przetwórstwa mięsnego będący własnością Leszka Błaszczyka. Zakład funkcjonuje w pełnym cyklu przetwórczym. Posiada własną ubojnię, prowadzi rozbiór tusz i produkcję wędlin.

Zakład powstał w 1990 roku, w czasie gdy na rynku przetwórstwa mięsnego zaczęły powstawać nowe lub odradzać się rzemieślnicze firmy wykorzystujące niewydolność dotychczasowo funkcjonujących firm tej branży. Początkowo pan Błaszczyk zajmował się ubojem trzody i bydła dla okolicznych zakładów przetwórczych. Po pewnym czasie, już w gospodarce rynkowej, drastycznie spadły ceny półtuszy i ograniczyły dochodowość prowadzenia uboju a firma stanęła przed pytaniem: co dalej? Wówczas Leszek Błaszczyk zdecydował się na rozszerzenie zakresu działania o rozbiór i produkcję wędliniarską, by samodzielnie ustalać ceny wyrobów i nie poddawać się w tym zakresie dyktatowi dotychczasowych odbiorców. Tej zasadniczej dla firmy zmiany dokonał w 2011 roku.

Pojawienie się nowego podmiotu, na zdemolowanym już rynku producentów mięsa i wędlin, i osiągnięcie tam sukcesu było problematyczne, ale się udało. Zdecydowała jakość naszej produkcji — mówi Leszek Błaszczyk. — Nasze wędliny znalazły zbyt nie tylko w regionie, ale i w dalszych miejscowościach m.in. powiatu ostrzeszowskiego, czyli w Wielkopolsce, w miejscowościach województwa śląskiego, opolskiego i we Wrocławiu. Sukces osiągnęliśmy przede wszystkim dzięki stosowaniu dawno sprawdzonych receptur, które sprawiają, że nasze wyroby smakiem przypominają produkty z czasów, gdy produkowane były dobre i zdrowe wędliny.

Produkcja uzależniona jest od konkretnych potrzeb rynku, choć zakład zatrudniający aktualnie 20 pracowników posiada dobową zdolność ubojową wielkości 250 sztuk trzody na dobę.

Rynek surowcowy w przemyśle mięsnym dalej podlega amplitudzie wzrostów i spadków, co wyraźnie wpływa na efektywność produkcji zakładów przetwórczych. Aktualnie rynek podażowy, zdaniem Leszka Błaszczyka, wychodzi z dołka. Dla dużych zakładów ten problem nie ma takie-

go znaczenia jak dla firm wielkości zakładu w Popielinie, które nie posiłkują się tańszą, importowaną wieprzowiną z UE. Ma to jednak także i taki pozytywny skutek, że wyroby produkowane z polskiej wieprzowiny, hodowanej na naturalnych paszach, z uwagi na jej jakość i walory smakowe, znacznie pod tym względem przewyższają wędliny oparte na importowanych półtuszach.

Wyroby zakładu w Popielinie produkowane są tylko z surowca krajowego i skupowane są od okolicznych rolników. To tuczniki bardzo dobre dla przetwórstwa. Nie stosujemy żadnych chemicznych środków poprawiających smak i wydajność produkcji. Posiadamy własne receptury a nasz produkt „kielbasa z szynki” uzyskał tytuł Produktu Regionalnego Powiatu Wieruszowskiego — mówi Leszek Błaszczyk.

Właściciel firmy podkreśla znaczny udział Rejonowego Banku Spółdzielczego w Lututowie w powstaniu i rozwoju przedsiębiorstwa, gdyż Bank kredytował budowę zakładu. Związek pana Lesz-

ka z Bankiem wzmocnił się, gdy przez dwie kadencje był członkiem jego Rady Nadzorczej. Dziś Bank prowadzi działalność rozliczeniową firmy. Problemem do rozwiązania pozostaje tylko uruchomienie w firmie bankowości internetowej, gdyż Popielina ma ograniczony dostęp do Internetu. Ale skoro udało się przeprowadzić z sukcesem tyle załatwień, to i tę łączność musi się dać poprawić — obiecał **Marian Fita**, prezes RBS w Lututowie, obecny przy rozmowie.

Andrzej Malanowski

Kontakt do firmy:
Zakład Mięsny
Popielina 2, 98-360 Lututów
tel./fax 43 87 14 063
Ubojnia_popielina@op.pl



Leszek Błaszczyk, właściciel firmy „Wędliny z Popieliny”

Ochotnicy z Unikowa

Uników to wieś położona w województwie łódzkim, w powiecie sieradzkim, w gminie Złoczew. Pierwsza pisana wzmianka o wsi pochodzi z 1386 r. Nic więc dziwnego, że w tak zasiedlonej społeczności już od 95 lat działa Ochotnicza Straż Pożarna.

O dokonaniach OSP w Unikowie i codziennych sprawach rozmawiamy z jej wieloletnim prezesem Franciszkiem Kołodziejczykiem.



Zabytkowy Star 25

Wielkim wydarzeniem w połowie września tego roku były obchody 95-lecia OSP połączone z otwarciem zaplecza kuchennego-sanitarnego przy sali widowiskowo-tanecznej, mogącej pomieścić nawet 300 osób, która mieści się w budynku Straży. Unikowska jednostka liczy 176 członków, w tym 96 czynnych strażaków, a istotną pomoc niosą im drużyny: kobieca, dziewczęca, chłopięca i osoby wspomagające.

Prezes Kołodziejczyk kładzie nacisk na współpracę z młodzieżą i szkołami. W rezultacie szerokiej kampanii służącej uświadamianiu, jak ważne



Franciszek Kołodziejczyk, prezes OSP w Unikowie

jest zachowanie zasad przeciwpożarowych, w zeszłym roku odnotowano tu tylko 7 pożarów. Pan prezes twierdzi też, że na co dzień strażacy są lokalną grupą dbającą o bezpieczeństwo, niosącą pomoc bliźniemu i dbającą o działalność kulturalną. Dlatego mogą się szczycić nieprzerwaną działalnością, a przez tyle lat ominęły ich wszelkie zawieruchy, bo zawsze zwyciężał lokalny patriotyzm, a nie zewnętrzne animozje.

W całej strażnicy widać ład i dbałość o tradycję. Pamięć o wieloletnich kolegach i ich zasługach tkwi głęboko w pamięci, co nie dziwi, gdyż w obliczu zagrożenia najważniejsza jest pewność, że drухowie nie zawiodą. Ta solidarność jakby spływała i na wieloletni sprzęt, który towarzyszył im w akcjach, więc dbają też o Stara 25, wyremontowanego własnymi siłami i zarejestrowanego jako zabytek — dzięki temu wspaniale prezentuje się na lokalnych uroczystościach, w których biorą udział strażacy.

Jednak nie mogą żyć dniem wczorajszym, bo codzienność nieuchronnie puka do drzwi. Dawny zakres pracy jest już przeszłością. Dzisiejsze interwencje to nie tylko nieszczęśliwy pożar, ale usuwanie gniazd groźnych owadów (np. szerszeni), a także ratownictwo techniczne. Stąd 11 strażaków zostało

przeszkolonych do niesienia takiej pomocy, a OSP jest wpisana do Krajowego Systemu Ratownictwa Drogowego. Doszkalana jest też młodzież, która osiąga dobre rezultaty w zawodach strażackich i ta wiedza też będzie owocowała w przyszłości.

Według pana Kołodziejczyka aż 80% społeczności to ludzie aktywni, wspierający swoją Straż pracami społecznymi, gdy zachodzi taka potrzeba, jak np. przy rozbudowie strażnicy. Są jednak organizacje, które wspomagają jednostkę systematycznie. Jest wśród nich Urząd Gminy czy Orlen, który np. przekazał środki na zakup pompy odprowadzającej brudną wodę z zalanych terenów. *Jedyną jednak firmą, która nigdy nie odmówiła OSP pomocy finansowej jest Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie, który umie się dzielić z lokalnymi społecznościami i z nimi współdziała* — mówi prezes Straży.

Franciszek Kołodziejczyk uważa, że nagradzane powinny być te jednostki, w których jak najrzadziej dochodzi do wezwań, bo to właśnie świadczy o ogromnej pracy, jaką strażacy wkładają w profilaktykę, zapobiegając ze wszelkich sił tzw. wydarzeniom losowym.

Oprac. Maria Weber



Siedziba OSP w Unikowie



Siedziba Oddziału po remoncie

Nasza placówka

Oddział Galewice



Hanna Glińska, dyrektor Oddziału

Od niedawna galewicki Oddział RBS w Lututowie prezentuje nowy, elegancki wystrój. Pomieszczenia zostały odnowione, pojawiły się nowe meble i co najważniejsze – wydzielono osobne pomieszczenie dla działu kredytów.

Placówka powstała w latach sześćdziesiątych ubiegłego wieku i jako samodzielny bank funkcjonowała do 1995 roku kiedy to razem z bankiem w Sokolnikach połączyła się z Bankiem Spółdzielczym w Wieruszowie. Powodem owych połączeń były zbyt małe kapitały tych banków, aby mogły dalej działać samodzielnie. Jednakże i w tym przypadku nie udało się połączonym bankom osiągnąć progu kapitałowego w wysokości odpowiadającej wartości 1 miliona euro, co zmusiło w 1999 roku bank w Wieruszowie do połączenia się z Bankiem Spółdzielczym w Lututowie, którego galewicka placówka uzyskała status oddziału. Dzięki tym połączeniom Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie stał się jednym z największych banków spółdzielczych w województwie łódzkim i w liczącej 207 uczestników Spółdzielczej Grupie Bankowej.

Patrząc z perspektywy ostatnich 20 lat wiele zmieniło się na korzyść w naszej placówce – mówi Hanna Glińska, dyrektor Oddziału, kierująca nim od momentu połączenia z Bankiem w Lututowie, a która w Banku pracuje od 33 lat. – Dzięki dużym kapitałom, jakie posiada Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie, jesteśmy w stanie obsłużyć kredytowo każdą jednostkę i osoby w gminie stosownie do ich potrzeb. Bank jest też doskonale wyposażony od strony technologicznej. Posiada bogatą ofertę i spełnia funkcje banku o uniwersalnym charakterze. Nasz Oddział w zdecydowanej większości nastawiony jest na obsługę sektora rolnego, Urzędu Gminy i jego jednostek budżetowych. Sektor MSP reprezentują w Oddziale firmy branży metalowej, ubojnie zwierząt rzeźnych.

Siedmioosobowa kadra zapewnia klientom miłą i kompetentną obsługę. Doskonała znajomość klientów i ich potrzeb oraz znaczna samodzielność dyrektora Oddziału pozwala na szybkie podejmowanie decyzji kredytowych.

redakcja

Loteria z nagrodami

Wybierz swoją drogę
do wygranej



206 x ekspres



206 x czajnik ceramiczny

Opel Corsa

**Teraz masz więcej sposobów
na zdobycie wyjątkowych nagród
w loterii SGB!**

Wystarczy założyć lokatę, wziąć kredyt gotówkowy lub zamówić kartę kredytową w okresie od 28 października do 31 grudnia 2013 roku.

Wybierz tę drogę, która jest dla Ciebie najlepsza. Do wygrania: samochód Opel Corsa, ekspresy Nescafé Dolce Gusto i bezprzewodowe czajniki ceramiczne Amsterdam w komplecie z filiżankami.

Wybierz swoją drogę do nagród!

Lokata SGB: wystarczy ulokować 500 złotych na 6 miesięcy, aby cieszyć się szybkim zyskiem oraz mieć szansę na jedną z atrakcyjnych nagród. Lokata 6-miesięczna daje aż dwie szanse na wygraną!

Kredyt gotówkowy w SGB: weź kredyt gotówkowy w minimalnej wysokości 1000 złotych, a oprócz korzystnego oprocentowania będziesz miał szansę na jedną z atrakcyjnych nagród. Każdy 1000 złotych pożyczki daje Ci kolejną szansę w losowaniu.

Karta kredytowa w SGB: złóż wniosek i podpisz umowę o korzystanie z karty kredytowej z minimalną kwotą limitu 1000 złotych, aby łatwo i wygodnie płacić za zakupy i usługi oraz mieć szansę na jedną z atrakcyjnych nagród. Każdy 1000 złotych przyznanego limitu daje Ci kolejną szansę na wygraną!

ZAPRASZAMY

Regulamin loterii dostępny na stronie
www.rbs.lututow.pl oraz www.sgb.pl

bezpieczeństwa, które dzisiaj muszą już być standardem. Intensywnie pracujemy też nad rozwojem bankowości mobilnej. Dzięki udostępnieniu systemu zarządzania relacjami CRM oraz standardów obsługi klienta, opracowanych przez bank zrzeszający, wspieramy banki spółdzielcze w procesie zarządzania tymi relacjami” — przekonuje prezes Ryszard Lorek. Inny system, wdrażany w bankach naszego zrzeszenia — CasePro, wspiera rozwój bezpiecznego biznesu kredytowego poprzez automatyzację wpływającą na szybkość decyzji kredytowej i standaryzację dającą większe bezpieczeństwo, a także użycie dodatkowych systemów oceny zdolności i wiarygodności kredytowej.

Jednak jednym z największych i najtrudniejszych wyzwań, przed którym stoi obecnie bankowość spółdzielcza, jest wprowadzenie nowych regulacji europejskich. „To wyzwanie, ale jednocześnie okazja i szansa dla banków spółdzielczych, żeby raz na zawsze zerwać z wizerunkiem banków działających według innych zasad niż cała branża. Bank spółdzielczy pod względem oferty produktowej, metod zarządzania ryzykiem i bezpieczeństwem niczym nie odbiega od pozostałych. Natomiast naszym zdecydowanym atutem jest blis-

kość i mam tu na myśli nie tylko realny dostęp do ponad 2 tysięcy placówek SGB, które nasi klienci w całej Polsce mają niemalże po sąsiedzku. Banki spółdzielcze są jednocześnie zwykłym członkiem społeczności lokalnych, w których funkcjonują i w ich realny rozwój są mocno zaangażowane.

„Wracając do samych regulacji: dotyczą one nie tylko banków, ale również firm inwestycyjnych” — tłumaczy prezes SGB-Banku S.A. — „Na projekt pakietu CRD IV składa się dyrektywa (CRD), która zostanie zaimplementowana do prawa krajowego oraz rozporządzenie (CRR), które będzie miało bezpośrednie zastosowanie w państwach członkowskich Unii Europejskiej. W dyrektywie CRD IV mówi się między innymi o kwestiach związanych z tworzeniem banków, buforach kapitałowych, nadzorze, zarządzaniu i ładzie korporacyjnym. W rozporządzeniu CRR znajdują się natomiast regulacje dotyczące m.in. funduszy własnych, wymogów kapitałowych, płynności i lewarowania. Ministerstwo Finansów przygotowało już projekt zmian w ustawie *O funkcjonowaniu banków spółdzielczych, ich zrzeszaniu się i bankach zrzeszających*. We współpracy z BPS S.A. przygotowujemy właśnie końcowe uwagi do tego pakietu zmian.

„Musimy wypracować taki model, który pozwoli nam się rozwijać w każdym otoczeniu regulacyjnym. Wielokrotnie udowadniałimy, że jest to możliwe: banki spółdzielcze działające na zasadach spółdzielczości, posiadają członków, którzy decydują o strategii działania, a one odpowiadają potrzebom regionu, mogą więc być zróżnicowane co do szczegółów. Dołożymy więc wszelkich starań, poprzez nasze działania w sferze legislacyjnej, nie tylko by podmiotowość naszych Banków została zachowana, ale by mogły skutecznie działać na rynku. Na tych założeniach powinien opierać się model biznesowy naszego działania na najbliższe lata” — wyjaśnia prezes Lorek.

To co jednak najważniejsze, należy działać z rozmysłem, z myślą o przyszłości i bez ulegania emocjom. „Mam świadomość, że pracujemy w tej chwili nad koncepcją i konkretnymi rozwiązaniami, które będą ważyły na kondycji polskich banków, polskiej gospodarki i co najważniejsze polskich klientów banków, czyli nas wszystkich — nie tylko dziś i jutro, ale przez następne lata, a może i dziesiątki” — podkreśla pan prezes.

Dziękujemy za rozmowę
Redakcja

Wspieranie przedsiębiorczości w ramach portfelowej linii gwarancyjnej *de minimis*



Gwarancja jest formą zabezpieczenia spłaty kredytu na wypadek, gdyby kredytobiorca nie spłacił kredytu w terminie, do którego zobowiązał się w umowie. Gwarancja jest jednym z zabezpieczeń kredytu, które w dużym stopniu minimalizuje negatywne skutki niewywiązania się przez kredytobiorcę ze swoich zobowiązań względem banku.

Bank Gospodarstwa Krajowego (BGK) podpisał 4 marca 2013 roku z pięcioma bankami umowy, które inaugurują rządowy program wsparcia mikro-, małych i średnich przedsiębiorstw w formie gwarancji *de minimis*. Umowa podpisana została w obecności **Donalda Tuska**, Prezesa Rady Ministrów i **Jacka Rostowskiego**, Wiceprezesa Rady Ministrów, Ministra Finansów przez przedstawicieli pięciu banków: PKO Banku Polskiego S.A., BRE Banku S.A., ING Banku Śląskiego S.A., Banku Polskiej Spółdzielczości S.A. oraz SGB-Banku S.A.

Gwarancje *de minimis* są gwarancjami udzielanymi w ramach programu dopuszczalnej pomocy publicznej na zabezpieczenie spłaty kredytów obrotowych udzielonych mikro-, małym lub średnim przedsiębiorcom (tzw. sektor MŚP). Bank posiadając zabezpieczenie w formie gwarancji *de minimis* ma pewność, że w przypadku, gdy kredytobiorca nie wywiąże się ze swoich zobowiązań w terminie, BGK dokona za niego spłaty w terminie 15 dni. W takim przypadku przedsiębiorca będzie zobowiązany zwrócić BGK wypłaconą z gwarancji kwotę wraz z odsetkami. Gwarancje będą udzielane na wniosek kredytobiorcy, składany do banku udzielającego kredytu. Poziom funduszy własnych BGK umożliwia udzielenie gwarancji do kwoty 30 mld zł, co z kolei pozwoli na udzielenie kredytów obrotowych w kwocie 50 mld zł.

Z gwarancji mogą skorzystać przedsiębiorcy, którzy:

- należą do sektora MŚP,
- są rezydentami,
- w opinii banku kredytującego posiadają zdolność kredytową,
- nie posiadają negatywnego wpisu w rejestrze dłużników aprobowanym przez BGK,
- nie ciąży na nich obowiązek zwrotu pomocy publicznej.

Warunki gwarancji *de minimis*:

- gwarancja zabezpiecza spłatę kredytu obrotowego przeznaczonego na finansowanie działalności bieżącej. Kredyt taki może być udzielony jako kredyt w rachunku bieżącym, jako linia kredytowa lub jako zwykły kredyt do pokrycia jednorazowych wydatków,
- nie może przekroczyć 3,5 mln zł i 60% kwoty kredytu (bez odsetek i innych kosztów związanych z udzieleniem kredytu),
- udzielana jest maksymalnie na okres 27 miesięcy i jednocześnie nie dłuższy niż okres kredytu wydłużony o 3 miesiące,
- jedyne zabezpieczenie gwarancji to weksel własny *in blanco* przedsiębiorcy,
- gwarancja udzielona w 2013 r. jest w pierwszym roku bezkosztowa. W drugim roku opłata prowizyjna wynosi 0,5% kwoty gwarancji,
- nie może obejmować kredytu przeznaczonego na finansowanie produkcji pierwotnej produktów rolnych, rybołówstwa i akwakultury, a także sektora węglowego. Nie może również gwarantować kredytu na finansowanie wydatków związanych z tworzeniem i prowadzeniem sieci dystrybucyjnej za granicą, w tym kosztów podróży zagranicznych z tym związanych.

Celem programu jest wzmocnienie sektora MŚP. W ramach instrumentu Portfelowej Linii Gwarancyjnej *de minimis*, BGK udziela gwarancji na zabezpieczenie spłaty kredytów oferowanych przez banki komercyjne oraz banki spółdzielcze. Każdy przedsiębiorca, dzięki gwarancji *de minimis*, bez względu na etap rozwoju firmy, może uzyskać dostęp do finansowania kredytem obrotowym. Klienci, którzy rozpoczynają działalność i posiadają krótką historię kredytową, zyskują wiarygodność w oczach banków, ponieważ w ten sposób zwiększa się pewność spłaty kredytu. Natomiast klienci działający od lat i posiadający majątek, uzyskują elastyczność w zakresie dysponowania nim — nie muszą zastawiać go na rzecz banku jako zabezpieczenie.

Michał Grzybowski



Jest nas ponad milion



Według opracowanych przez Komisję Nadzoru Finansowego danych banki spółdzielcze mają aktualnie 1 044 097 członków, w tym 1 040 453 udziałowców to osoby prywatne. W pierwszym kwartale 2013 r. dysponowały 10 proc. depozytów bankowych i udzieliły 7,8 proc. ogółu udzielonych kredytów. Ich aktywa w trzy miesiące zwiększyły się aż o 0,7 punktu procentowego do 9,3 proc.

W Polsce działają 572 banki spółdzielcze, 206

jest zrzeszonych w SGB-Banku, a 365 w Banku Polskiej Spółdzielczości. Niezrzeszonym lecz współpracującym jest Krakowski Bank Spółdzielczy. 20 proc. banków ma aktywa powyżej 200 mln zł. Aktywa całego sektora wynoszą 92,3 mld zł. Osoby prywatne miały na koniec marca 52,3 mld zł depozytów (469 mld w bankach komercyjnych).

Banki spółdzielcze mają nadwyżkę depozytów nad kredytami: przy 10 proc. udziale w rynku de-

pozytów, mają też 7,8 proc. rynku kredytowego. Co trzecia placówka bankowa w Polsce z 15 tysięcy oddziałów ma szyld banku spółdzielczego. W sektorze pracuje co piąty pracownik ze 173 tysięcy zatrudnionych w bankowości. W ostatnich latach to bs-y otworzyły najwięcej nowych placówek, szczególnie w mniejszych miejscowościach i wsiach, są też co raz bardziej widoczne w wielkich miastach – w samej Warszawie posiadają ponad czterdzieści placówek.

Red.

PIONOWO:

- A1 Lepiej trzymać je w banku, niż w skarpecie
- B13 Japońska suknia
- C1 Skoczny taniec czeski
- C9 Napisał książkę
- D6 Kompan Portosa i Aramis
- D15 Oplacalny
- E1 Do obsługi telewizora
- E11 Marka samochodu z czterema kółkami w logo
- F6 Część korzenia lub pędu będąca magazynem rośliny
- F19 Wielka sala wykładowa
- G1 Remis w szachach
- G13 Strój sędziego
- H5 Utwór niskich lotów, schlebający popularnym gustom
- H10 Jeden z karcianych kolorów
- H20 Jadalna roślina strączkowa uprawiana od ponad 5000 lat
- I1 Potomek płci męskiej
- I14 Niechęć naukowo
- J7 Sposób podróżowania „na rękę”
- K1 Pieniądze, które zarabiają
- K16 Właściciel najbrudniejszej stajni w historii świata
- L10 Licytacja

POZIOMO

- 1G Numer każdego Polaka
- 2A I Warszawa, i Londyn, i Moskwa
- 3G Kosmetyk do czyszczenia twarzy
- 4A Jednooki gigant
- 5H Otwiera się je w banku
- 7A Zniszczenie
- 9A Bydło, ale nie mleczne
- H10 Broń Dawida
- 11A Ludowy instrument strunowy, strojony kluczem
- 12H Mały Mruczek
- 13B Splacany w ratach
- 14G Nad kuchenką odciąga zapachy
- 15A Rzymski bożek miłości
- 16G Droga wśród drzew
- 17A Najślawniejszy Gal w historii Polski
- 18G Pomnik, statua
- 19D Zła, choć cienka w talii
- 20H Plecak lub walizka
- 21D Najdłuższa rzeka Afryki
- 22H Z piorunami

(B17-A15-L14-D2-J1-C1-I18-K22-J18)

(F21-B18-H14-K6-G3-A6)

(A5-D21-K16-I7-A7-K22-E17-I16-C7-A3)

(I15) (I3-K6-D9-K22-B11-B15) (F6-L10-D17-L12-F7)

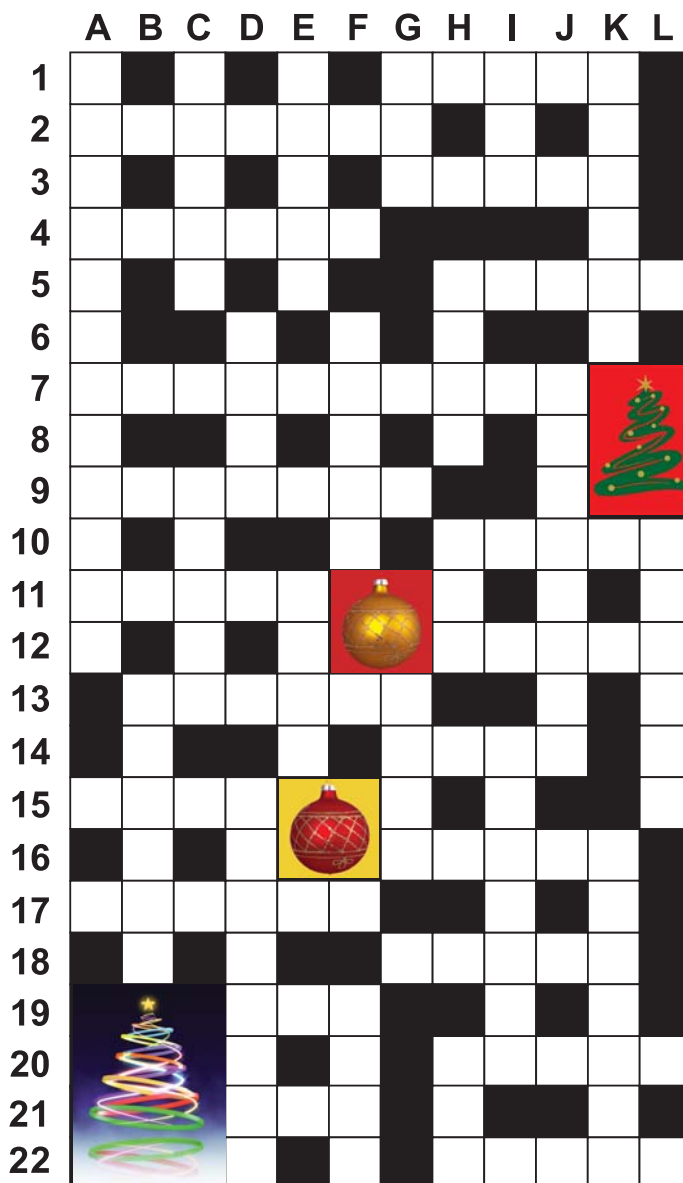
..... (hasło)

..... (imię i nazwisko)

..... (adres)

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb marketingowych przez Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie (zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z dnia 29-08-1997 r. Dz. U. Nr 133, poz 883).

..... (podpis)

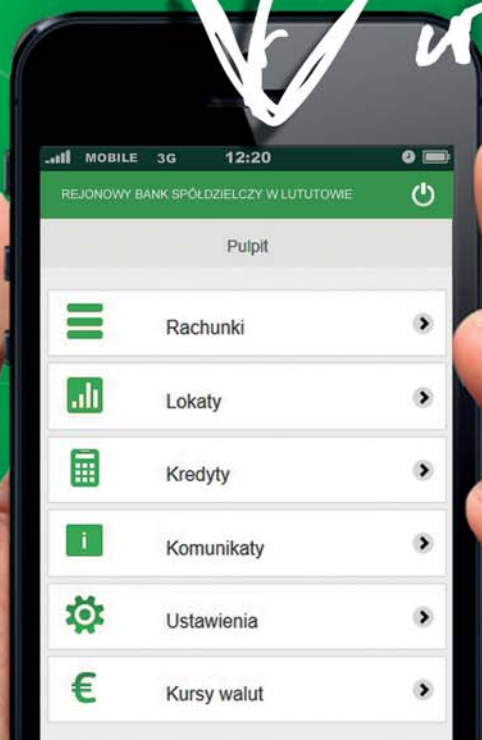


Rozwiązania krzyżówki prosimy składać na załączonych kuponach do 5 stycznia 2014 r. Za poprawne rozwiązanie krzyżówki z nr 2 (17) upominki od Banku otrzymują: z Oddziału Brąszewice – Katarzyna Wrzosek, Oddziału Czajków – Emilia Plichta, Oddziału Czastary – Honorata Ciach, Oddziału Galewice – Magdalena Dulska, Oddziału Grabów n/Prosną – Izabela Pień, Oddziału Klonowa – Łukasz Przybyłek, Oddziału Kraszewice – Maria Łuszczek, Oddziału Lututów – Alina Kuźnicka, Oddziału Mikstat – Irena Calik, Oddziału Ostrówek – Marianna Strzelczyk, Oddziału Sokolniki – Stanisław Suchy, Oddziału Wieluń – Daria Wika, Oddziału Wieruszów – Elżbieta Słodowa i z Oddziału Złoczew – Dorota Piotrowska.



Rejonowy Bank Spółdzielczy
w Lututowie

Twój Bank w zasięgu ręki



○ mobilnie

○ wygodnie

○ bezpiecznie

Czas na bankowość przez telefon komórkowy

- ✓ szybki dostęp do rachunku bankowego
- ✓ pełne informacje o saldzie, historii operacji
- ✓ wygodna i intuicyjna obsługa
- ✓ nowoczesny wygląd

Bezpieczeństwo

Operacje wprowadzane przez telefony komórkowe i tablety są rejestrowane w czasie rzeczywistym w systemie bankowym na rachunku Klienta. Podobnie zmiany wprowadzone na rachunku Klienta przez Bank, są natychmiast widoczne przy obsłudze poprzez urządzenia mobilne. Szyfrowanie całości przesyłanych danych zapewnia gwarancję poufności ich transmisji. Dodatkowo czynności związane z parametryzacją i definiowaniem przelewów wymagają podania hasła jednorazowego (wykorzystuje się te same metody autoryzacji jak w wersji tradycyjnej).

CENTRALA

Rejonowy Bank Spółdzielczy w Lututowie
ul. Klonowska 2, 98-360 Lututów
tel. +43 871 40 23/871 40 91
email: rbslututow@pro.onet.pl

Telefony komórkowe (smartfony i tablety)

Wykorzystana technologia HTML 5 do realizacji oprogramowania nie ogranicza do jednego systemu, czy producenta telefonu. Program dedykowany jest dla nowych urządzeń mobilnych obsługiwanych palcem, wykorzystujących systemy operacyjne: Android, iOS, Windows phone, Firefox OS, BlackBerry. Z usługi mogą korzystać Klienci Banku będący użytkownikami Internet Bankingu



Zeskanuj kod QR smartfonem
aby połączyć się z bankiem

www.rbs.lututow.pl